



BENCHMARK LITIGATION

中国

2024年度调研申报研讨会





简介

Benchmark Litigation是市场上唯一一本专注于解决争议领域的法律出版物。自2008年在美国成立以来，Benchmark品牌迅速发展，并获得了业界的广泛赞誉。

随着中国近几十年来的飞速发展，中国市场对争议解决领域的法律需求越来越多，我们认为对中国市场进行更深度，更细致的覆盖是有必要的。因此，Benchmark Litigation中国应运而生。



[Kelsey Li](#)



[Miao Sha](#)



本调研周期新内容

- 调研区域
 - 新设“其他地区”选项
- 调研领域
 - 新设破产重整及海商海事
- 调研表格样式
 - 单独设立奖项提名部分



为何参与？

- 获得我们团队的调研分析和评论
- 让市场准确、深入地了解您的业绩
- 让我们全球范围内的读者了解您的实力
- 参与调研和排名不涉及任何费用



调研范围

- 以下是我们本次调研覆盖的地区及对应业务领域：
 - 北京：商业纠纷、国际仲裁、政府与监管、建筑与房地产、知识产权、**破产重整*新***
 - 上海：商业纠纷、国际仲裁、政府与监管、建筑与房地产、知识产权、**破产重整*新***
 - 广东：商业纠纷、国际仲裁、政府与监管、建筑与房地产、知识产权、**破产重整*新***、**海商海事*新***
 - 浙江：商业纠纷、建筑与房地产、知识产权、**破产重整*新***
 - 江苏：商业纠纷、建筑与房地产、**破产重整*新***
 - 中国西北部（陕西）：商业纠纷、**建筑与房地产*新***、**破产重整*新***
 - 中国西南部（四川和重庆）：商业纠纷、建筑与房地产、**破产重整*新***
- 新设“其他地区”选项
- 随着调研的进展，我们未来或将根据市场反馈覆盖其他城市和业务领域



哪些内容？

- 整个争议解决周期内的任何工作
- 包括：诉前程序、谈判、文件和审判准备、审判到调查、司法审查、上诉和执行
- 诉讼、仲裁和替代性争议解决方式（调解等）
- 只关注争议解决部分的内容，比如知识产权纠纷、劳动纠纷等
- “商业纠纷”类别不是指交易工作，而是指与交易有关的纠纷，以及一般的公司和商业纠纷



如何参与？

1. 下载[调研表格](#)
 2. 下载[客户推荐人信息表](#)
 3. 完成表格
 4. 将两份表格上传至[提交系统](#)
- 在提交调研表格前，您需要在提交系统上[注册用户](#)，所以请您预留时间
 - 请不要使用去年的调研表格。我们每个调研周期都会更新新的表格
 - [调研表格](#)：每个地区的每个业务领域需要分别提交调研表格
 - [客户推荐人信息表](#)：**请准时提交**。每家律所只需提交**一张**客户推荐人信息表



系统界面

Click here to select which research brand that you would like to submit to



Benchmark Litigation

Open for Submission

From: 18/01/2023

To: 01/12/2023

Please select a jurisdiction and a practice area, and click 'Upload File'. You can then upload the relevant documents

Jurisdiction:

Practice Area:

Dropdown menu for Jurisdiction with options: California, Canada, China regional, Colorado, Connecticut, Delaware, District of Columbia, Florida, Georgia (State), Hawaii, Idaho.

Dropdown menu for Practice Area with options: Southwestern China (Sichuan and Chongqing), Zhejiang, 上海市, 中国西北部 (陕西), 中国西南部 (四川和重庆), 其他地区, 北京市, 广东省, 江苏省, 浙江省.

Dropdown menu for Practice Area with options: Dispute resolution, 争议解决.

Dropdown menu for Practice Area with options: 商业纠纷, 国际仲裁, 建筑工程和房地产, 政府与监管, 海商海事, 知识产权, 破产重整.

Upload File

- 调研表格：一张表格对应一个地区的一个业务领域
- 客户推荐人信息表：一家律所只需一张客户推荐人信息表（选择任意业务领域上传）



为何使用申报系统

Benchmark Litigation 和 Delinian（BM品牌母公司，前身为欧洲货币集团）共同开发了[申报系统](#)。您将在此上传所有调研材料。

对参与者的好处：

- 创建律所专属账户
- 存储、管理所有上传的数据
- 系统自动发送申报提醒
- 旗下所有法律品牌（asialaw, Benchmark Litigation, IFLR1000, IP Stars, LMG Life Sciences 和 World Tax）的单一门户网站



调研表格 (word文件)

争议解决之星

请列出最多三位您想提名为“争议解决之星”并尚未被我们认可的合伙人的资料。我们未来将给这些律师发送在线律师调查，因此请提供他们的电子邮件地址。

名字	姓氏	职位	业务领域	取得执业资格的年限	电子邮件 (保密)

未来之星

请列出最多四位您想提名为“未来之星”并尚未被我们认可的初级律师（合伙人 partners 或律师 associates）的资料。我们未来将给这些律师发送在线律师调查，因此请提供他们的电子邮件地址。

名字	姓氏	职位	业务领域	取得执业资格的年限	电子邮件 (保密)

- 关键人物+业务概览+亮点交易
- 奖项提名*新*

亮点交易 – Benchmark Litigation 中国奖项 2024 提名

此部分为 2024 年度 Benchmark Litigation 中国奖项设立。提名案例将被调研团队优先考虑，请您最多提名三个案例。如您不想提名任何案例，请从第 7 页开始填写。

交易亮点 #1 – Benchmark Litigation 中国奖项 2024 提名	
案例简介	请用简短的语言概括。示例：代表银行财团就针对科技公司 ABC 的 10 亿美元国际仲裁案提供法律意见、就收购 XYZ 公司提供法律服务。
争议解决的业务领域	请参照我们网站填写业务领域，例如商业纠纷、国际仲裁、政府与监管等。这部分对我们的调研十分重要，请不要将此部分留空。
行业领域	请填写相关的行业领域。例如，航空、保险、海事海事、科技、媒体和电信 (TMT)、银行和金融、消费品及零售、能源及自然资源等。
完成日期 (月/年) / 正在进行中	请确保提供过去 12 个月内完结的案例，也可包括正在处理的案例。在 12 个月前完结的案例将不被优先考虑。
价值 (标明货币)	请写明价值，即 1.2 亿美元，而不是 120,000,000 美元。
客户	如果您的客户名字为保密信息，您可以简要描述客户的主要业务以供我们参考。例如：某互联网巨头公司、某上市教育公司等。
牵头合伙人 <small>姓名 (办公室)</small>	请按以下格式注明律师所在办公室。例如：张三 (上海)、李四 (北京)。
其他参与律师 <small>姓名 (职位)</small>	请按以下格式注明律师的职位。例如：王五 (高级律师)。
贵所在该案中的角色	请做简单的角色描述，例如：原告律师、被告律师。
其他参与该案的律所和其角色	这对于我们的调研很重要。如果您有相应信息，请填写。
适用法律	如果是跨境案件，您可以填写多个适用法律。
概述	请用简短的语句指出要点，以确保内容易于阅读。您可适当加粗关键词句。
请说明该案件的重要性、影响和结果	请不要忽视这部分的填写。请在此部分说明案例的重要性，以及该案为何能从众多案件中脱颖而出。例如：“该案是 2023 年规模最大的破产案件”“此案是立法修订后的首例案件”等。请将此部分与“概述”部分分开，以便调研员能快速发现此案的重要性、独特性及创新性。如有必要，您可以附上案件信息、媒体报道等链接。

请用红色标注需要保密的信息



客户推荐人信息表 (Excel文件)

	A	B	C	D	E	F
1	请将所有办公室的所有客户推荐人填写至一张表格。请不要增减任何列或改变格式。您无需填写执业领域或推荐律师。请谨遵格式，否则我们将无法联系到客户。(绿色=律师事务所/蓝色=客户)					
2	律所名称	律所/办公室所在的地区 (北京)	客户推荐人名	客户推荐人姓	客户推荐人所在公司	客户推荐人邮箱
3	Benchmark律师事务所	四川	三	张	Delinian集团	san.zhang@delinian.com
4	Benchmark律师事务所	重庆	四	李	ABC集团	li.si@abc.com
5						
6						
7						
8						
9						
10						

客户推荐人信息表 (Excel文件)

- 请不要更改或增减任何列
- 无需提交业务领域和被推荐律师名字
- 您可提交**不限数量**的客户推荐人
- 请在一张表格里列出所有推荐人信息并上传至提交系统
- 我们会通过邮件联系每一位推荐人
- 所有的客户信息将被视为机密
- 我们将在联系客户前几日通知律所
- 请**准时提交**



调研指南：方法论

交易证据

- 工作业绩是我们确定律所排名的决定性因素。律所必须在与我们的排名类别相关的律所中拥有良好的工作证据，才能获得排名。个人评级也是如此：律师必须牵头或参与过重大交易和案件，才能获得评级。

客户反馈

- 在确定律所的排名或律师的评级时，客户的反馈意见将作为工作证据的佐证。但请注意，客户反馈不是强制性的，如果没有收到客户反馈，也不会影响律所或律师的排名。

同行评价

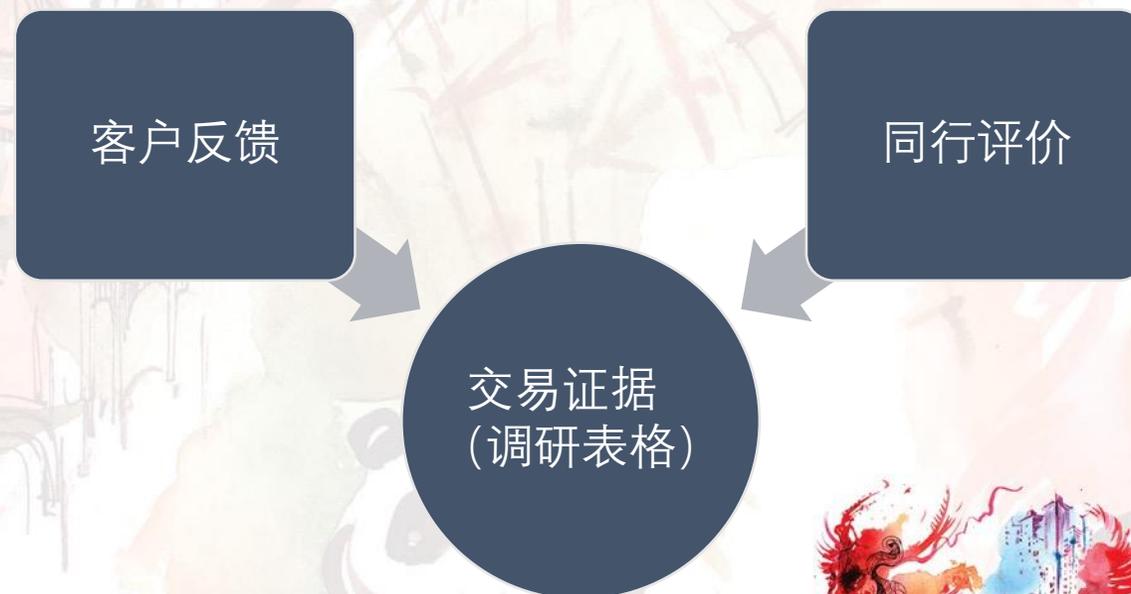
- 我们与从业人员进行大量访谈，征求他们对事务所、律师的反馈意见，并讨论发展趋势。通过实地/线上考察，我们可以更全面地了解律所和/或律师的声誉和地位，以及市场趋势。

我们采取定性调研，律所及个人的排名并不完全依赖交易规模、金额大小及交易数量。



调研指南：方法论

- 在确定律所排名或律师评级时，客户和同行的反馈意见将作为工作证据的佐证。
- 这意味着，仅凭良好的反馈意见并不能确保律所或律师获得排名。
- 您需要在调研表格中展现，律所或个人在处理重大疑难案件前有丰富经验。



调研指南-调研表格

- 请用**红色**标注**需要保密的信息**，如需**完全**保密，请所有内容用红色填写；如需**部分**保密，请用红色填写需保密的内容。我们或会公布您未用红色标注的信息
- 每个业务领域提交不超过**20个亮点案例**，请描述该案例的创新性、重要性、对行业有何标杆性影响、对社会有何重要影响等
- 亮点案例应为**正在进行的或是最近12月内完结的**（大致为2022年8月至2023年10月）
- 请指明该案例归属于哪一个业务领域



调研指南-调研表格

- 尽量完整地填写调研表格中的每一个问题，若不愿回答，请将其留空
- 不要更改表格的格式，不要删除表格的内容
- 不要用其他颜色突出显示某些文字；尽量用简练的文字进行描述



调研指南-调研表格

- 建议您按业务领域提交调研表格，并建议命名为：**律所名称_地区_业务领域_BMCH2024**
- 请确保您提交的文档已经**填写完整**并为**最终版本**
- 建议按**重要性由高到低**排列案件



调研指南-客户推荐人

- 在10月27日截止日期前上传客户推荐人Excel文件。我们不接受逾期提交
- 律师事务所将在客户调查问卷发送给推荐人前的一周收到通知（11月8日左右）
- 11月中旬，我将通过邮件（miao.sha@legalmediagroup.com）向推荐人发送客户调查表
- 客户回复于12月31日截止，不得延期



调研指南-调研访谈

- 我们将根据调研需要优先邀请律所进行保密访谈，但也欢迎律所主动向我们表示兴趣
- 由于一些区域的参与者数量众多，我们可能无法与所有参与的律所进行访谈。因此我们会提供额外的[律师问卷调查](#)，以表达他们的观点
- 我们与每家律所访谈的时间最长为30分钟至1小时。每家律所每个办公室只能接受一次访谈，因此所有受访者都必须参加这一次访谈
- 受访者必须愿意并能够分享对当前榜单的反馈。否则，我们可能会拒绝访谈请求
- 访谈内容包括 1) 同行评价（律所和律师） 2) 市场趋势 3) 您的律所/业务亮点和最新情况



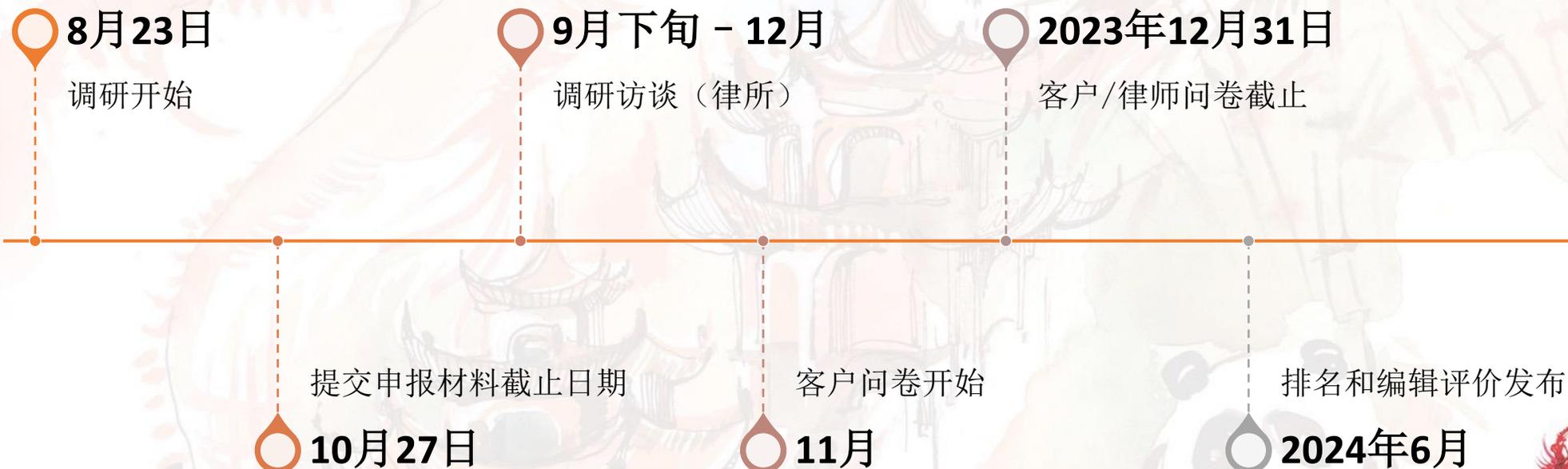
调研指南-律师问卷调查

- 律师的调查问卷非常简单
- 律师可以自荐和评价上榜的律所或律师
- 律师问卷调查是评选律师个人榜单的重要参考依据
- 律师问卷调查对所有争议解决领域的律师开放

[获取律师问卷调查](#)



调研指南-调研时间线



Benchmark Litigation中国奖

- 第二届Benchmark Litigation中国奖（律所和个人）
- 奖项将基于该年度调研周期收集的材料，不需要另外提交
- 所有提交材料的律所都会被考虑
- 请不要忘记在调研表中提名亮点案例，每个办公室每个业务领域最多可提名三个案例
- 律所可以提名保密的案件参加评奖
- 请在调研表格中的“**重要性、影响和结果**”一栏中详细介绍您的顶级案例，以展示其优点



如何提升排名

虽然最终结果无法保证，但您可以采取以下措施最大限度地加深印象：

- 确保提交！
- 仔细填写表格：
 - 将最能反映贵所过去12个月能力的工作亮点纳入其中
 - 在“业务概述”部分清楚地提供关键的最新信息
 - 简洁而切题。您可以参考表达例如：“这案件是某方面里程碑式的案件”“该案是某方面最复杂的案件之一”“该案创新性地提出了某解决方式”等注释，使您的工作亮点与众不同
 - 注意截止日期，尽早开始准备提交材料
 - 提前联系客户推荐人以及有策略性地安排调研访谈

